

OFERTA DE EMPLEO ZONA SURESTE

Empresa: ARDENT SALES

Ardent Sales fue fundada en 2005, con el objetivo de especificar, promover y comercializar productos de fabricantes estadounidenses en el mercado mexicano.

Perfil de los candidatos/as: Ingeniero mecánico, electrónico, industrial o carrera afín, experiencia en la industria con conocimientos en mecánica de fluidos, proyectos, instalaciones, mantenimiento y solución de problemas. Persona analítica, proactiva, disciplinada, íntegra, confiable y dispuesta a trabajar sobre objetivos y procedimientos. Preferencia por áreas comerciales y atención a clientes.

Puesto:

- Asesor Comercial Zona Sureste (Yucatán, Quintana Roo, Tabasco, Campeche)

Funciones:

- Asesoría comercial y técnica a cadena comercial en la zona, distribuidor, sub-distribución y cliente final.
- Impartir seminarios de capacitación a la cadena comercial de las líneas que representa la empresa en México
- Cumplir con las metas de venta en la zona
- Apertura de mercado, especificación en firmas de ingeniería y promoción de las marcas representadas
- Atención a mercados industriales, construcción, minería, ferretero, riego, etc.
- Aprovechamiento y control de recursos para la operación

Requisitos:

- Facilidad de palabra
- Buena presentación
- Gusto por áreas comerciales
- Residencia en Cancún, Quintana Roo o Mérida, Yucatán
- Deseable dominio idioma inglés
- Disponibilidad para viajar
- Automóvil y computadora propio, visa para EEUU
- Sexo Indistinto

Salario: Competitivo en el mercado

Interesados/as:

- Enviar CV a: lucyh@ardentsales.com / fernandoc@ardentsales.com
- www.ardentsales.com

Fecha de Publicación: 12/Octubre/2018